

Аутсорсингът най-общо представлява възлагане или прехвърляне на оригинални задачи на компанията на външен, независим доставчик на услуги – **Аутсорсинг**

От икономическа гледна точка целта на **Аутсорсинга** в най-широк смисъл е да се спестят разходи за персонал и административни разходи.

В много случаи това е свързано с допълнителни икономии на разходи за специализиран персонал.

Това, което се възлага на външен изпълнител, не е необходимо да се закупува еднократно или да се поддържа постоянно.

От друга страна, тези икономии на разходи се компенсират от разходите за аутсорсинг.

Това е договорно договорена сума, която обикновено се дължи на месечни вноски.

Предприемачът не само очаква да спести разходи чрез аутсорсинга, но и да бъде освободен от отговорност и задължения за тази подобласт в последствие.

Аутсорсингът обаче е успешен само ако е свързан или ограничен до правилната, подходящата област на предприятието.

Предприемачът трябва внимателно да обмисли къде и по какъв начин аутсорсингът е най-подходящ за неговата компания.

Това трябва да бъде самостоятелна област на работа и експертиза, т.е. област без или само с няколко припокриващи се интерфейса.

Една такава област е счетоводството.

Това е звеното във всяка компания, което се занимава със счетоводството в най-широк смисъл.

Това от своя страна е документирането на всички стопански операции по отношение на числата и документите във връзка с платежните операции.

Счетоводството е особено подходящо за аутсорсинг.

Счетоводството причинява болки в стомаха?

Така се чувстват много основатели, когато липсва устойчиво вътрешнофирмено решение.

Аутсорсингът като алтернатива се изплаща бързо. Бързото решение също не е решение:

Счетоводството обикновено работи и без счетоводител в къщата, но когато след няколко месеца се добавят все повече и повече резервации, нещата стават забързани. Тогава времето на бързата корекция свършва. Сега има три възможности:

Специализирано самообучение, или аутсорсинг. Реално погледнато, финансовото отчитане на една корпорация е трудна задача дори за мотивиран неспециалист.

Херкулесова задача дори за мотивиран непрофесионалист.

Практически пример: само през последните пет години Неправилните книжа или купищата документи са първите предвестници на сериозен проблем, който ще е сериозен проблем, който ще стане ясен най-късно в края на годината.

Ретроспективният "ремонт" на счетоводството от данъчен консултант става наистина скъпо или просто невъзможно.

Тежки санкции от страна на данъчните власти са най-вероятната последица от този най-лош сценарий.

Възлагайте дейности на външни изпълнители и бъдете гъвкави

Външните доставчици на услуги за финансово счетоводство бързо се изплащат: основателите спестяват средства за допълнителните разходи за заплати.

Освен това е възможно прозрачно бюджетиране, тъй като стартиращото предприятие плаща на доставчика на услуги само за само за услугата, от която се нуждае, цените се определят въз основа на изчислени въз основа на броя на ваучерите или на осчетоводения оборот.

100% Контрол на разходите чрез Аутсорсинг

Разходите за решение за аутсорсинг са много по-лесни за изчисляване, защото повечето доставчици на услуги предлагат пакети с фиксирана цена.

фиксирана месечна цена.

Това означава, че учредителите знаят предварително колко средства ще трябва да предвидят за счетоводството в през следващата година като фиксирани разходи.

От друга страна, действителните разходи за вътрешно счетоводно отчитане са по-трудни за прогнозиране. Това се дължи на факта, че се правят допълнителни разходи за персонал за отпуск по болест или за допълнително обучение.

За нови фирми и стартиращи предприятия изнесеното счетоводство – **Аутсорсинг** – е особено подходящо като средносрочно решение.

Вашият Робърт Шикоф и неговият екип

90451 Нюрнберг

Телефон 0049 911 7429228

Факс 0049 911 9812853

Мобилен телефон 0049 1738063263

